

## SUMMARY OF INFORMATION ON PRODUCTS DAN/ATAU SERVICES// RINGKASAN INFORMASI PRODUK DAN/ATAU LAYANAN

<b>Issuer // Nama Penerbit</b> : PT Bank Mizuho Indonesia ("Bank")	<b>Product type // Jenis produk</b> : Export // Ekspor
<b>Product Name // Nama Produk</b> : Clean Negotiation // Transaksi negosiasi tagihan berjangka	<b>Description // Deskripsi</b> : Clean Negotiation is the negotiation on a without recourse basis of a usance/sight (pre-acceptance) bill under a L/C or SKBDN before acceptance is received by the Issuing Bank // Transaksi negosiasi tagihan berjangka adalah negosiasi atas dasar tanpa jaminan dari tagihan usance di bawah L/C atau SKBDN sebelum akseptasi diterima dari Bank Penerbit
<b>Currency/Mata uang</b> : IDR / USD / JPY / CNY/ EUR	

## MAIN FEATURE // FITUR UTAMA

1. Applicable for overseas LC and local LC (SKBDN) // Berlaku untuk LC luar negeri dan lokal LC / Surat kredit berdokumentasi dalam negeri
2. Issuing bank and Mizuho must establish RMA correspondence // Bank penerbit dan Mizuho harus mempunyai koresponden RMA
3. Bank Mizuho must have established trade limit with issuing bank // Bank Mizuho harus mempunyai trade limit dengan bank penerbit
4. LC must indicate available with any bank and export documentation must be submitted to Mizuho // LC harus mengindikasikan tersedia dengan bank manapun dan ekspor dokumen harus di serahkan ke Mizuho
5. No credit facility is required // Kredit fasilitas tidak diperlukan

## COSTS // BIAAYA

Additional costs/interest might be occurred shall there is delay payment from issuing bank for the settlement // Memungkinkan adanya penambahan biaya atau bunga jika terdapat keterlambatan pembayaran dari bank penerbit terkait dengan pelunasan

## BENEFIT // MANFAAT

1. Enable customer (supplier) to receive cash in advance by negotiating the bills without recourse prior the acceptance issuance from issuing bank // Memungkinkan nasabah (pemasok) untuk mendapatkan percepatan pembayaran dengan menegosiasi tagihan tanpa hak regres sebelum penerbitan akseptasi dari bank penerbit.
2. Enable customer to increase cash flow liquidity // Memungkinkan nasabah untuk meningkatkan likuiditas arus kas

## RISK // RISIKO

1. The performance quality/credit risk of the L/C issuing bank will impact to the interest rate // Kualitas kinerja/risiko kredit dari Bank Penerbit L/C akan menentukan tingkat suku bunga
2. Country risk of the issuing Bank // Resiko negara bank penerbit
3. Recourse event shall be applied for any cases such as the insolvency of issuing bank, the imposition enactment or passage of any governmental decree law or regulation relating to payment obligations under such Letter of Credit or Surat Kredit Berdokumen Dalam Negeri // Pengecualian hak regres memungkinkan apabila terdapat pengenaan, pengundangan atau pengesahan keputusan, hukum atau peraturan pemerintahan apa pun yang terkait dengan kewajiban-kewajiban pembayaran berdasarkan Letter of Credit atau Surat Kredit Berdokumen Dalam Negeri

## REQUIREMENTS AND PROCEDURES // PERSYARATAN DAN TATA CA RA

## Requirements / Persyaratan:

1. Supplier must be Mizuho customer // Pemasok harus menjadi nasabah bank Mizuho
2. Facility is not required to set up // Kredit fasilitas tidak di pertukan
3. Buyer and Supplier has minimum 1 (one) year relationship // Pembeli dan penjual minimal mempunyai hubungan kerja sama 1 (satu) tahun.

## Procedure // Tata Cara :

1. Customer request for pricing quotation to bank // Nasabah meminta indikasi bunga ke bank
2. Customer sign Master Agreement for Negotiate Letter of Credit // Nasabah Menandatangani perjanjian negosiasi LC
3. Customer submit Application For Financing // Nasabah Menyerahkan formulir aplikasi untuk pembiayaan
4. Customer Submit original LC and Export Documentation // Nasabah Menyerahkan LC asli dan dokumen ekspor
5. Bank will check the documentation and shall confirm clean, bank will disburse the payment at discount basis to customer // Bank akan melakukan pengecekan dokumen dan apabila dinyatakan tidak terdapat kesalahan, bank akan mengkreditkan dana langsung ke rekening nasabah setelah di kurangi dengan bunga.

## Handling Complaint // Penanganan Pengaduan

For any inquiries or complaint on General Banking Services, Customer may submit complaint to PT Bank Mizuho Indonesia either verbally or in writing through // Untuk setiap pertanyaan atau pengaduan atas Layanan Umum PerBankan, Nasabah dapat menyampaikan pengaduan kepada PT Bank Mizuho Indonesia secara lisan atau tertulis melalui:

1. Hunting Line // No Telepon : +62 21 5091-0888; and/or
2. Email : bmi011001@mizuho-cb.com; and/or
3. Directly to the Office of PT Bank Mizuho Indonesia with address // Datang langsung ke Kantor PT Bank Mizuho Indonesia dengan alamat : Menara Astra, 53rd Floor, Jl. Jenderal Sudirman Kav. 5-6, Jakarta 10220, Indonesia.

By fulfilling the requirement regarding procedure of Handling Complaint which can be accessed in the website of PT Bank Mizuho Indonesia through the following link: [www.mizuhoBank.co.id/pdf/Penanganan Pengaduan\\_PT Bank Mizuho Indonesia.pdf](http://www.mizuhoBank.co.id/pdf/Penanganan_Pengaduan_PT_Bank_Mizuho_Indonesia.pdf) // Dengan memenuhi ketentuan prosedur Penanganan Pengaduan yang dapat diakses pada situs web PT Bank Mizuho Indonesia melalui tautan berikut: [www.mizuhoBank.co.id/pdf/Penanganan Pengaduan\\_PT Bank Mizuho Indonesia.pdf](http://www.mizuhoBank.co.id/pdf/Penanganan_Pengaduan_PT_Bank_Mizuho_Indonesia.pdf)

## SIMULATION // SIMULASI

Example of a simulation of Clean Negotiation and its term // Contoh simulasi produk Transaksi negosiasi tagihan berjangka beserta jangka waktunya

Principal // Pokok	Tenor // Jangka Waktu	Interest rate // Suku bunga sesuai tenor	Interest // Bunga	Interest paid // Bunga dibayarkan	Amount credited // Jumlah yang dikreditkan
IDR 1,000,000,000.-	30	4% per annum // per tahun	$(Rp\ 1,000,000,000 \times 4\% \times 30) / 360$ = Rp 3,333,333.-	Rp 333,334.-	IDR 996,666,667.-

\* This simulation is only for illustration purpose // Simulasi ini hanya untuk keperluan ilustrasi semata.

## ADDITIONAL INFORMATION // INFORMASI TAMBAHAN

### **Additional information // Informasi tambahan:**

1. Issuing bank must be located in a country where there is no concern over country risk, such as foreign currency constraint // *Bank penerbit harus berlokasi di negara tanpa ada masalah dengan resiko negara seperti keterbatasan mata uang asing.*
2. Shall there is discrepancy in the export documentatio, customer must conduct revision to follow LC or SKBDN requirement prior the disbursement// *Apabila terdapat discrepancy pada dokumen, nasabah harus melakukan revisi sesuai dengan persyaratan LC atau SKBDN sebelum bank melakukan pembiayaan*
3. This Bank Product/Service Information is made in English and Bahasa Indonesia, in any event of inconsistencies in both version, the Bahasa Indonesia version shall prevail. // *Informasi Produk Bank ini dibuat dalam Bahasa Inggris dan Bahasa Indonesia, dalam hal terdapat ketidaksesuaian dalam kedua versi, versi Bahasa Indonesia yang berlaku.*

### **Disclaimer (important to read) // Penafian (penting untuk dibaca)**

1. Bank shall be able to refuse the product if it does not meet bank requirements as well as applicable policies. // *Bank dapat menolak permohonan produk Anda apabila tidak memenuhi persyaratan dan peraturan yang berlaku.*
2. You must read carefully this summary of Product and/or Service Information and have the right to ask Bank employees any questions regarding this Summary of Product and/or Service Information. // *Anda harus membaca dengan teliti Ringkasan Informasi Produk dan/atau Layanan ini dan berhak bertanya kepada pegawai Bank atas semua hal terkait Ringkasan Informasi Produk dan/atau Layanan ini.*

"PT Bank Mizuho Indonesia is licensed and supervised by the Financial Services Authority (Otoritas Jasa Keuangan) & Bank Indonesia and is a participant in the Deposit Insurance Corporation (LPS) guarantee".

"PT Bank Mizuho Indonesia berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) & Bank Indonesia serta merupakan peserta penjaminan Lembaga Penjamin Simpanan (LPS)".